

Challenging Offshore market as a SME (Small Medium-size Enterprise)
グローバルニッチトップとしての生き方 ～ 海洋開発市場へ中小企業が挑む～

Mr. Yo Fukui
FUKUI SEISAKUSHO
CO., LTD.

Offshore field, which is said to have a market size of 350 billion dollars, is positioned as a growth field as world energy demand continues to grow despite the current bearish oil price. However, it has long been said that Japanese companies, especially manufacturing companies that demonstrate technological capabilities (seeds), have been lagging behind in this field. FUKUI is a specialized safety relief valve manufacturer with 200 employees., We have no base, no factory, no personnel overseas (“3 zeros”), but over 80% of our products are delivered overseas, and as a niche top company we hold the world’s largest share of safety valves for LNG carriers. We have entered the offshore field business in 2011. There is an impressive track record in offshore including Shell Prelude FLNG, Petronas FLNG 1&2, and Petrobras FPSO Topside four continuous projects. We will suggest how Japanese SME challenges the offshore field recently.

市場規模3,500億米ドルともいわれる海洋石油・天然ガス開発分野は、世界のエネルギー需要が伸び続ける中で成長分野の一つと位置づけられている。しかしながら、日本企業、特に技術力(シーズ)を発揮するものづくり企業が、この海洋石油・天然ガス開発分野への関与が遅れていると言われて久しい。弊社は社員数200名、海外3ゼロ(拠点なし、工場なし、人員なし)であり、つくっている製品は安全弁のみだが、海外向8割超、LNG運搬船用安全弁は世界シェアNo.1のニッチトップ企業である。海洋石油・天然ガス開発分野への進出は2011年と歴史は浅いが、ShellやPetronas向け FLNG、Petrobras向けFPSOの Topside用安全弁を4案件連続受注納入するなどTrack Recordを重ねている。海洋石油・天然ガス開発分野での中小企業の強みを活かした取り組みをお伝えする。